



„Hast du eigentlich schon einmal nachgerechnet, wie viele Autos du schon verkauft hast?“ Franz Waghubinger (links) gab anlässlich eines Autokaufs den Anstoß, dass Franz Winkler Bilanz zog.

FOTO: RS

AUTO / Im Schnitt ein Abschluss täglich

## Franz Winkler hat das Verkaufen im Blut

**MICHELDORF** / Das muss ihm erst einmal einer nachmachen: Seit 17 Jahren verkauft Franz Winkler im Schnitt ein Auto pro Arbeitstag! Auf 3600 Neu- und Gebrauchtwagen kommt der Micheldorfer bisher – eine Autoschlange von Mazda Wagner in Micheldorf bis nach Wartberg!

Ein gutes Mundwerk allein reicht da nicht: „Du musst dir dieses Vertrauen schon erarbeiten, mit Verlässlichkeit und Handschlagqualität. Und eine 40-Stunden-Woche reicht da natürlich nicht“, sagt der gelernte Mechaniker, der seine Kontakte als Sportler natürlich auch beruflich nützt: „Ich verkaufe

nicht nur an meinem Schreibtisch, sondern auch am Fußball- und am Tennisplatz.“ Dass Franz Winkler seit 17 Jahren „seiner“ Automarke treu geblieben ist, ist sicher kein Nachteil für den Kundenstamm: Es gibt sicher keinen Autoverkäufer im ganzen Bezirk, der länger bei ein- und derselben Marke ist, als ich!“

Macht es einen Unterschied, ob sein Kunde männlich oder weiblich ist? „Natürlich“, sagt Franz Winkler, „Frauen schauen eher auf das Design, die Farbe, die Sitzbezüge und die Sparsamkeit, Männer auf die Alufelgen und die PS.“ Autonarren sind halt doch männlich!